

Бездудная А.Г.,
профессор
Санкт-Петербургский государственного
инженерно-экономического университета;
доктор экономических наук

annaspbru@yandex.ru

Юдин Д.С.,
аспирант
Санкт-Петербургский государственного
инженерно-экономического университета;

dmitriyudin@gmail.com

Особенности финансирования малых инновационных предприятий, создаваемых на базе высших учебных заведениях

В статье осуществлен анализ существующей схемы финансирования деятельности малых инновационных предприятий при ВУЗах, обозначены основные тенденции развития схем финансирования малых инновационных предприятий.

В последние годы принципиальное значение приобретает взаимовыгодное сотрудничество университетов и бизнес-сообщества, как инструмента поддержки и усиления экономического развития.

Одной из главных стала инициатива Правительства Российской Федерации, способствовавшая снятию факторов, препятствующих развитию инновационной инфраструктуры ВУЗов, а именно принятие Федерального закона №217-ФЗ от 2 августа 2009 г. «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ по вопросам создания бюджетными научными и образовательными учреждениями хозяйственных обществ в целях практического применения (внедрения) результатов интеллектуальной деятельности». Научными учреждениями и высшими учебными заведениями по состоянию на 22 октября 2011 г. были созданы 877 хозяйственных обществ.

С вступлением в силу федерального закона №217, бюджетные научные и образовательные учреждения получили возможность создавать малые инновационные предприятия. Быстро отреагировав на инициативу президента, ведущие ВУЗы и НИИ начали подготовку к организации МИП в целях практического внедрения результатов своей интеллектуальной деятельности. Однако многие уже на данном этапе столкнулись с рядом проблем, в частности, касающихся правовых ограничений, накладываемых ФЗ 217, например: финансирование деятельности предприятия.

Рассмотрим подробнее потенциальные источники финансирования и

финансового стимулирования МИП.

Необходимо отметить, что в мировой практике выделяют следующие формы стимулирования малых инновационных предприятий:

- прямое финансирование – субсидии и займы, покрывающие порядка 50% расходов на создание новой продукции и технологий
- предоставление ссуд, в том числе беспроцентных
- дотации
- фонды внедрения инноваций
- снижение государственных пошлин на правовую защиту результатов интеллектуальной деятельности
- снижение пошлин на регистрацию малых инновационных предприятий
- льготные условия аренды
- сниженные требования к отчетности
- предоставление налоговых льгот и послаблений

В российской практике основными источниками финансирования деятельности МИП могут стать:

- 1) Кредитные организации. Необходимо отметить, что в связи с высокой степенью риска инновационного бизнеса и возникающей в свете этого сложностью определения периода окупаемости и показателей рентабельности инновационных проектов, этот вид финансирования малые предприятия получают крайне редко, обычно под поручительство или залог имущества.
- 2) Частные инвесторы, или бизнес-ангелы, - физические и юридические лица, инвестирующие собственные средства в малые инновационные предприятия на ранних стадиях развития – посевной и начальной. Получают взамен право собственности (пакет акций, долю в уставном капитале), обычно не менее блокирующего пакета. Преимуществом такого вида финансирования МИП является длительный срок (от 2 до 10 лет), отсутствием залога имущества и прочих гарантийных обязательств.
- 3) Венчурные фонды, в отличие от бизнес-ангелов, как правило, осуществляют финансирование инновационных проектов со средней степенью риска. Объемы финансирования со стороны венчурных фондов значительно больше за счет ожидания сверхприбыли от внедрения новейших научных разработок. Однако шансы малых инновационных предприятий, не имеющих в составе своего уставного капитала «прорывных» разработок, получить финансирования со стороны венчурных фондов, обычно невелики. Венчурное финансирование сдерживает то, что средства фонда в достаточно короткие сроки распределяются между большим числом инновационных предприятий (в т.ч. средних и крупных), и у МИПов есть вероятность “остаться за

бортом”.

- 4) Государственные субсидии. В рамках государственной программы поддержки инновационного предпринимательства, МИП могут получить 2.5 миллиона рублей на создание опытного образца перед стадией посевного финансирования и до 5 миллионов на приобретение объектов основных средств. Главным критерием является положительное заключение экспертов о бизнес-плане МИП, а именно: сколько рабочих мест будет создано, как будут платиться налоги в бюджеты различных уровней и каким образом будет происходить соинвестирование проекта собственными и привлеченными заемными средствами. Также для повышения шансов на успех необходимо отразить в бизнес-плане расходы на получение патента (авторского свидетельства) на объект интеллектуальной собственности и затраты непосредственно на этапах работы над созданием РИД. Это позволит обосновать оценку объекта и затраты на его внедрение в производство.

При составлении финансового плана необходимо иметь в виду текущие темпы инфляции. Процесс развития и становления малого инновационного предприятия, как правило, занимает 2-4 года. За это время практически любой финансовый план окажется недостоверным. Ожидаемый Минэкономразвития уровень инфляции в 2011 году составляет 7-8%. Для малого инновационного бизнеса это существенная цифра.

Какой из вариантов финансирования выбрать как приоритетный – каждое МИП выбирает индивидуально, исходя из своей специфики, уровня риска и конкурентоспособности производимого инновационного продукта.

Но для малых инновационных предприятий, созданных на базе ВУЗов и НИИ, наиболее привлекательным кажется именно вариант получения государственного финансирования.

Во-первых, при этом варианте МИП имеет возможность получать часть госзаказов через ВУЗ. Во-вторых, он исключает передачу пакетов акций или долей в уставном капитале третьим лицам (например, венчурным фондам).

Хотя в действующей системе закупок для государственных нужд отсутствуют какие-либо законодательные требования к размещению головными заказчиками части своих подрядов среди малых фирм, ввод в действие эффективной системы субконтрактации госзаказов позволит добиться существенного увеличения двусторонней эффективности контрактов.

Малое инновационное предприятие, создаваемое ВУЗом, будет преследовать цель, обозначенную госзаказом, федеральной целевой программой или грантом. Это подразумевает нахождение ВУЗом инновационного пути решения задачи - проведение НИОКР и создание малого предприятия с полученными или уже имеющимися результатами интеллектуальной дея-

тельности и средствами, полученными в результате успешного выполнения заказа, в качестве вклада в уставной капитал.

Необходимо особо отметить, что через бизнес-планирование такого рода МИП возможно привлечение частных инвесторов – факт выполнения государственного заказа в данном случае служит для них гарантией финансовой устойчивости.

В результате исполнения целевых программ Минобрнауки, Минэкономразвития, Департамента поддержки и развития малого и среднего предпринимательства и выполнения госзаказов будет обеспечено полноценное целевое финансирование деятельности малых инновационных предприятий при ВУЗах.

Литература.

1. Басов А.Н., Замирович Е.Н., Мысловский Е.Н., Чубенко А.Е. Инновационная экономика и коррупция или что мешает перевести экономику России на инновационный путь. М.: Российский государственный институт интеллектуальной собственности (РГИИС), 2009.-34с.
2. Березина Т.А. Инновационная и инвестиционная политика фирмы. Финанс-пресс. 1998. с. 10-14.12. Блинов А. Проблемы развития малого бизнеса // Инвестиции в России, 2009, №1.-с. 19-22.
3. Блюммер К. Система поддержки предприятий малого и среднего бизнеса в Германии // Достижения науки и практики управления, 2008. С.58-63.