

Влияние традиций на экономическое развитие арабских стран на современном этапе

В статье проводится анализ практического применения традиций хозяйственной деятельности и религиозных норм на примерах функционирования и особенностей ряда отраслей, секторов экономик арабских стран. Немаловажное значение уделяется исследованию особенностей государственной экономической политики. На основании полученных результатов демонстрируется дуализм экономической структуры экономик арабских стран.

Арабские страны расположены на территории северной части Африки, в Западной и Юго-Западной Азии, что определяет важность их геоэкономического и геополитического положения. Их общая площадь превышает 10% территории земного шара, а население составляет порядка 7% мирового.

Совокупный ВВП арабских стран, исчисленный по паритету покупательной способности, достигает 1,7 трлн. долл. (2,8% МВП), а его средний ежегодный темп прироста составляет 3-4% в год. В настоящее время все арабских государства входят в подсистему развивающихся стран, однако значительно отличаются друг от друга как по экономическому потенциалу, так и по уровню развития. Большинство стран относится к группе со средним уровнем дохода. Доля населения с годовым доходом от 1000 до 2430 долл. США составляет примерно 62%.

К общим чертам государств региона можно отнести однотипную структуру хозяйства, монокультурную специализацию в международном разделении труда (МРТ), а также довольно сильную зависимость от иностранной технической, технологической помощи и - для некоторых стран – рабочей силы. Схожими остаются и проблемы в экономике - высокий уровень безработицы, недостаточная диверсификация.

Экономическое развитие арабских стран характеризуется глубокими диспропорциями. Определенные, а иногда и впечатляющие, успехи государств Ближнего Востока и Северной Африки (БВСА)¹ в расширении промышленного потенциала почти повсеместно соседствовали с низкими темпами сельскохозяйственного производства, что в итоге обернулось для стран региона сильной зависимостью от импорта продовольствия. В настоящее время отраслевая структура большинства арабских государств характеризуется высокой долей сферы услуг (50%), на промышленность и строительство приходится 35-40%, на сельское хозяйство и рыболовство – от 10 до 15%. В

¹ Арабские страны расположены в северной части Африки, Западной и Юго-Западной Азии. Регион Ближнего Востока и Северной Африки (БВСА) объединяет 18 суверенных государств (Алжир, Бахрейн, Египет, Иорданию, Ирак, Йемен, Катар, Кувейт, Мавританию, Марокко, Ливан, Ливию, ОАЭ, Оман, Саудовскую Аравию, Сирию, Судан, Тунис), а также территории Западной Сахары, Палестины, Сеуты и Мелильи с неопределенным статусом.

нефтедобывающих странах углубленное развитие получили отрасли нефтегазового комплекса (от 60 до 80%), а диверсификация экономики преимущественно ограничивается этими рамками.

Однако процесс модернизации и реформирования экономики, всех хозяйственных структур арабских стран продолжается уже полвека – с момента завоевания независимости, а многие государства не добились значительного прогресса в этом направлении. Несомненно, большую роль играют такие факторы, как особенности географического положения, природно-ресурсная база, трудовые ресурсы, отраслевая структура экономики. При этом немаловажное значение для экономического развития стран региона имеет влияние неписаных традиций и обычаев делового оборота, а также исламской идеологии на осуществление хозяйственной деятельности в арабских государствах.

В экономическом плане ислам является единственной религией, которая посредством своих норм регулирует как хозяйственную, так и повседневную жизнь мусульман. Важнейшим компонентом формирования экономической культуры в арабских странах является также опора на традиции, сложившиеся в обществе. В целом во всех странах региона с устойчивым влиянием ислама, в том числе и как основы национального законодательства, его положения, а также общественно-религиозные институты оказывают сильное и самостоятельное регулирующее воздействие на организацию экономики.

В результате, в экономике арабских стран прослеживается некая двойственность. С одной стороны, внедряются и повсеместно применяются инструменты и механизмы, характерные для развитых стран (в системе налогообложения, финансовой отрасли и др.). С другой стороны, как на микроуровне (в деятельности компаний, предпринимателей, частных лиц, функционировании всех секторов экономики), так и на макроуровне (при утверждении направлений государственной экономической политики) учитываются нормы религии и традиции, сложившиеся под влиянием исторического развития стран региона.

Рассмотрим это на примере отдельных отраслей. Начнем с налоговой политики. Налоговая система в арабских странах характеризуется определенной двойственностью. С одной стороны, она включает в себя фискальные сборы, распространенные в мировой практике (налог на прибыль, корпоративный доход, налог с продаж, налог на доходы физических лиц и т.п., т.е. прямые и косвенные налоги), а также традиционный налог – закят (в ряде стран ему присвоен статус государственного). Система налогообложения в арабских странах регулируется соответствующими документами (Налоговый кодекс, законы и акты), а также нормами Корана. В подобной двойственности проявляется сосуществование традиций и современных тенденций.

Уникальность закята состоит в том, что его основные параметры (ставка, налогооблагаемая база, порядок расчета и уплаты) детально прописаны в Коране, т.е. более 14 веков назад. И эти правила до сих пор соблюдаются. Так, налогоплательщиками в данном случае являются мусульмане, стоимость или наличие имущества которых достигло установленного Кораном минимума для

исчисления и взимания налога. Закят взимается с четырех категорий имущества: золото и серебро (в том числе, денежные средства в любой валюте, ценные бумаги), сельскохозяйственные культуры, скот и торговое имущество. Закят также взимается с земель, предназначенных для сдачи в аренду и продажи, с акционерных обществ.

Налогооблагаемый минимум имущества для золота – 96 гр, серебра – 672 гр, для сельскохозяйственных культур – 612 кг, крупнорогатого скота – 30 голов, мелкорогатого - 40 голов. В зависимости от государства реальные ставки налога в настоящее время варьируются. В одних случаях - 1% годового дохода, а в других - до 10%, в среднем - 2,5%. Кораном установлены 8 категорий получателей средств от сбора налога. Среди них: бедные и неимущие, сборщики закята, принявшие недавно ислам мусульмане, путники и т.д.

Закят – это обязательное требование веры для мусульман, не признающие его являются вероотступниками и подлежат смертной казни, за исключением недавно принявших ислам. С отказывающихся платить закят в любом случае должен взиматься, а половина имущества подлежит конфискации.

В ряде стран процедуры сбора и распределения этого налога регулируются на государственном уровне. Например, в Саудовской Аравии в рамках Министерства экономики и финансов работает Департамент закята и подоходного налога. Все сборы направляются в отдел социальной защиты. Для его сбора и уплаты в настоящее время применяются современные способы коммуникаций. Так, в 2006 г. было объявлено о введении системы электронных платежей по закяту через сайт www.zakatfund.ae, что поддерживалось Dubai islamic bank.

На практике порядок сбора закята определить довольно сложно. В целом по имеющейся информации это осуществляется в мечетях и исламских банках. Поступившими средствами управляют, помимо государственных министерств и ведомств, также фонды и благотворительные организации (Международная организация исламской помощи в Саудовской Аравии или Всемирная мусульманская лига, имеющая свыше 100 филиалов в более чем 30 странах мира). В упрощенном виде средства от частных лиц, компаний и финансовых институтов посредством банковских переводов поступают на счета головных благотворительных организаций, затем переводятся в местные отделения соответствующих фондов.

При этом о реальных размерах сборах закята как отдельно по странам, так и по фондам можно судить лишь из сообщений СМИ ввиду отсутствия достаточной официальной информации. Однако можно предположить, что они исчисляются миллионами, если не миллиардами долларов.

Еще одним примером сосуществования традиционного и современного, а также религиозных норм и обычаев в экономике арабских стран является кредитно-финансовая отрасль. Более того, эта сфера экономики, пожалуй, наиболее четко отрегулирована в плане соответствия исламским нормам.

В настоящее время в кредитно-банковской системе арабских стран существует две группы банков. Первые – коммерческие - функционируют на принципе установления и взимания процента по кредитам, т.е. на

традиционных принципах западной банковской системы. Вторые - исламские - действуют на принципе участия в прибылях, когда доля дохода банка определяется в зависимости от результатов кредитуемой сделки.

Помимо фетв и различных законодательных актов в арабских государствах порядок осуществления исламских операций разработан даже коммерческой организацией. Существует свод правил по исламскому финансированию - Islamic Finance Rulebook (регулирует проведение исламских финансовых операций в Катарском финансовом центре), даны определения понятиям исламского финансового бизнеса, института, а также исламского окна (для финансовых организаций). Эти факты свидетельствуют о том, что в арабских странах уже активно применяются и теория, и практика исламских финансов.

Причем исламские банки уже около 40 лет, дольше других мусульманских учреждений, существуют в арабских странах и в мировом банковском секторе. Они представляют собой специфическую форму кредитных организаций, осуществляющих все операции, связанные с движением капиталов и финансированием, в строгом соответствии с требованиями шариата, и на основе мусульманской религиозной этики.

В связи с существующим в Коране запретом взимания ссудного процента (риба), исламские кредитные институты не берут плату за пользование кредитом, взамен разработав многочисленные финансовые продукты, позволяющие осуществлять кредитование юридических и физических лиц для осуществления проектов в различных отраслях промышленности, которые соответствуют при этом нормам религии.

К таким операциям можно отнести сделки мушарака (совместное предпринимательство - банка и бизнесмена), мудараба (кирад) - финансирование банком проекта на основе участия в прибыли, мурабаха (торговое финансирование), иджара (сдача в аренду, фактически являющаяся аналогом лизинговой сделки) и кредитование без начисления прямых или косвенных процентов - «кард-эль-хассан» (benevolent loan). При этом в исламских банках обязательно действуют шариатские советы, принимающие окончательные решения на предмет соответствия каждой сделки кредитного учреждения нормам ислама.

В настоящее время, по некоторым оценкам, темпы роста исламской финансовой индустрии достигают 15% в год, число ее учреждений - 300, а их депозитные счета - 500 млрд. долл. США. Больше всего исламских финансовых институтов работают в Бахрейне, ОАЭ, Саудовской Аравии, Кувейте, Катаре.

Исламские кредитные институты являются мощными структурами не только в арабских странах, но и в Австралии, Европе (Люксембург, Великобритания, Швейцария), США. Банки Европы уже около 20 лет занимаются созданием и внедрением линейки финансовых продуктов, адаптированных к нормам мусульманского права, реализуемых в странах Ближнего Востока. Ведущие западные банки («АБН Амро», «Сосьете Женераль», «Голдмэн Сакс» и др.) не один год имеют в своем составе исламские подразделения.

Исламские кредитные учреждения также стремительно реагируют на изменение конъюнктуры рынка, предлагая своим клиентам новые виды услуг. В последние годы получили развитие ипотечный бизнес, рынок такафул (приемлемой для мусульман формы страхования) и сукук (исламские облигации).

Эксперты международного агентства «Standard & Poor's» считают, что исламский банковский сектор в арабском регионе имеет большие возможности роста, и банки могут выполнять операции, основанные на исламских принципах. В ближайшие 10 лет исламские банки в мире, по некоторым оценкам, смогут привлечь 40-50% всех доступных на мировом рынке сбережений.

Помимо коммерческих и исламских банков в мире до сих пор существует традиционная для арабских стран система денежных переводов - хавала. Фактически это неформальные каналы движения денежных средств в государствах региона, минуя банковскую систему. В современном арабском языке этот термин имеет, в зависимости от контекста, следующие значения: «перевод», «чек», «переводной вексель».

Суть операции сводится к следующему: первое лицо (цессионарий) должно второму лицу (цеденту) определенную сумму, а цедент является должником третьего лица (кредитора). Цедент передает долг цессионария кредитору и второй, таким образом, становится должен кредитору. В то же время цедент оказывается свободным от уплаты долга.

В настоящее время основными пользователями хавалы являются мигранты из арабских стран, проживающие в Европе, в регионе Персидского залива и Северной Америке. Они обращаются к посреднику (хаваладару) в стране миграции, который связывается со своим коллегой в указанном регионе (посредством современных коммуникационных средств - по телефону, факсу, электронной почте), и в достаточно быстрый срок (от нескольких минут до нескольких дней) получатель средств может, назвав специальный код, получить перевод от отправителя в местной валюте или в тех денежных знаках, в которых он направлялся.

Распространенность хавалы объясняется экономическими и культурными факторами. Эта система менее дорогая, но при этом более оперативная, надежная, удобная и отличающаяся меньшим числом бюрократических издержек по сравнению с официальным банковско-финансовым сектором. Денежные средства часто доставляются непосредственно на квартиру адресата в течение 24 часов тем человеком, у которого есть быстрый доступ к деревням даже в отдаленных районах. Помимо экономических факторов, родственные и этнические связи, личные отношения между хаваладарами и рабочими-экспатриантами делают эту систему удобной и простой в использовании.

Нерегистрируемые потоки оцениваются в 50 - 100% величины переводов по официальным каналам. По некоторым оценкам, неофициальные переводы могут составлять 15 млрд. долл. США. Согласно данным ООН более 40% мирового объема переводов мигрантов осуществляется по неофициальным каналам.

Помимо кредитно-банковской системы, основанной на нормах шариата, к началу XXI в., созданы финансовые рынки на локальном и международном уровне, связанные с применением принципов ислама. В настоящее время за признанием существования исламской банковской системы уже всерьез ведутся разговоры об «исламизации» финансовых рынков. В регионе осуществляется масштабный перелив капиталов. Бахрейн является финансовой столицей Ближнего Востока, в Катаре уже имеется соответствующее законодательство по превращению данного государства в международный финансовый центр, ОАЭ также является местом сосредоточения и движения крупных денежных потоков.

Существует несколько международных организаций, связанных с отраслью исламских финансовых институтов. Среди них - Исламский банк развития, Учетная и аудиторская организация для исламских финансовых институтов (AAOIFI), Совет по исламским финансовым услугам (IFSB), Международный исламский финансовый рынок (IIFM), Международное исламское рейтинговое агентство (IRA). Также в последнее время увеличивается спрос на мусульманские взаимные фонды, а целый ряд интернет-компаний позиционируют себя как исламские.

Также активно осуществляются операции с исламскими облигациями (сукук), которые представляют собой выпуск и размещение сертификата (ценной бумаги) в рамках финансирования конкретного проекта на основе принципа мудараба, удостоверяющая право ее владельца на часть инвестиционного капитала. Она закрепляет его право на долю в капитале и прибыли от реализации проекта.

Бахрейн стал первой арабской страной и вторым государством зоны распространения ислама (после Малайзии) – центром исламизации финансовых рынков (если смотреть по очередности выпуска сукук). Благодаря крупнейшим выпускам облигаций сукук мировой рынок исламских долговых обязательств вырос в целом до 3 млрд. долл. и стал едва ли не самым быстрорастущим сектором мировой финансовой индустрии

В отношении фондового рынка необходимо отметить, что в арабских странах еще с 1929 г. (в Марокко) и с 1969 г. (в Тунисе) существуют фондовые биржи. В последние годы в связи с огромным притоком капиталов в регион из-за рубежа фондовые рынки получили новый импульс развития.

В настоящее время осуществляются сделки с акциями, поскольку – по мнению исламских правоведов - они представляют собой реальные активы и не противоречат нормам ислама. При этом такие известные инструменты международных рынков, как фьючерсы, опционы и форвардные сделки считаются неисламскими, так как прибыль определяется разницей в процентной ставке.

В 1999 г. были созданы специальные мусульманские индексы - Dow Jones Islamic Market Index, а также FTSE, включающие список акций компаний, прошедших специальный отбор (в том числе, по критерию соответствия вида деятельности предприятия нормам ислама).

Благодаря интенсивному развитию, фондовые рынки стран Персидского

Залива в 2005 г. стали, по некоторым оценкам, наиболее привлекательными по сравнению с Нью-йоркским, Лондонским, Франкфуртским или Токийским. Рыночная капитализация шести рынков стран Совета сотрудничества арабских государств (ССАГПЗ)² выросла с 120 млрд. долл. в 2000 г. до 1,1 трлн. долл. в 2005 г. В конце 2005 г. суммарная рыночная капитализация 14 арабских фондовых бирж достигла 1,26 трлн. долл.

Обычаи и традиции арабского социума накладывают значительный отпечаток на рынок труда. В целом население стран региона достигает порядка 450 млн. чел. (6% мирового населения). Характерны также высокие темпы прироста населения (в среднем, 3%) за его счет естественного роста, а также миграции.

На рынке труда в регионе сложилась уникальная ситуация, в которой при высокой доле молодых возрастов (до 40% детей до 14 лет) наблюдается значительный показатель безработицы (до 24% в среднем), а также феноменальный показатель использования иностранной рабочей силы (в ряде стран до 90%), при крайне низкой занятости женщин (в среднем не более 15-20% в зависимости от государства).

Объяснение этого парадокса заложено в традициях общества. Для всех стран региона характерен довольно низкий образовательный уровень населения ввиду традиционного преобладания религиозных предметов (изучения Корана, теологии и т.п.) над естественными. При этом, например, в странах ССАГПЗ, в силу традиционных культурных особенностей коренное население не желает заниматься многими видами профессиональной деятельности, в частности низкооплачиваемым, низкоквалифицированным трудом. При этом ввиду недостатков системы образования, лишь небольшая часть населения может быть занята на высококвалифицированных должностях. В 70-х гг. прошлого века использование иностранной рабочей силы объяснялось низким качеством местных кадров, недостаточной квалификацией и образованием в большинстве отраслей экономики. Значительные поступления от экспорта углеводородных ресурсов в большинстве стран региона в этот период позволяли осуществить многочисленные дорогостоящие инфраструктурные проекты. При этом имеющихся трудовых ресурсов было недостаточно для их реализации ввиду значительного удельного веса молодых возрастов, исключенности женщин из общественного производства. Оставшаяся часть имела очень низкую квалификацию и образовательный уровень, т.к. до 70-х годов не сталкивалась с промышленными технологиями и вопросами организации производства, а, следовательно, и не нуждалась в соответствующем образовании.

Даже в настоящее время научные исследования в арабских странах сдерживаются слабыми фундаментальными исследованиями. Такие проекты получают недостаточное бюджетное финансирование (государство тратит на научно-изыскательские работы не более 0,2% ВВП, что в разы меньше, чем в западных странах, и большая часть этих средств уходит на выплату зарплат),

² В состав ССАГПЗ входят шесть аравийских нефтедобывающих стран - Кувейт, ОАЭ, Саудовская Аравия, Бахрейн, Оман и Катар.

существуют в неблагоприятных для научного развития социально-политических условиях, не получают институциональной поддержки. Эксперименты арабских стран по передаче и усвоению технологий не привели к желаемому техническому прогрессу, инвестиции не принесли ожидаемой прибыли. Импорт технологий не увенчался их усвоением и широким применением в принимающей стране, не говоря уже о распространении и воспроизводстве. Это означает, что услуги квалифицированных иностранных специалистов из развитых стран будут пользоваться спросом на рынке труда и в дальнейшем.

Это обуславливает необходимость импорта как квалифицированной, так и неквалифицированной рабочей силы.

Для женщин вообще Кораном предусмотрено, что на первом месте стоит семья. А при традиционно низком возрасте вступления в брак и главенстве мужчин о получении образования и, тем более, устройстве на работу для них не могло быть, а для многих из них до сих пор, не может быть и речи.

Пример аграрного и потребительского секторов экономики арабских стран наиболее отчетливо и ярко отражает влияние и сохранение традиций (производства и экономических отношений) в определенных отраслях, без какого-либо существенного использования или применения современных методов, характерных для мировой практики.

Разумеется, ввиду почвенно-климатических условий региона не во всех странах сельское хозяйство развито настолько, чтобы обеспечивать в полной мере потребности населения. Например, территория Аравийских государств практически полностью представляет собой полупустыню. В этой связи население традиционно не проявляло интереса в сельском хозяйстве, за исключением оазисного земледелия для выращивания бахчевых, овощей, финиковых пальм.

Однако в районах с благоприятными климатическими условиями сельское хозяйство развивается довольно активно с учетом региональных особенностей. Отрасль животноводства также присутствует. Причем традиции и влияние климатических условий и здесь ощущаются. Так, в Ливии, как и прежде, хозяева приводят скот на земли, где после дождя вырастает трава. С той лишь разницей, что теперь, если средства позволяют, овец, коз и верблюдов, причем даже из весьма отдаленных мест, везут к местам пастбищ на автомашинах. Однако не только природные условия влияют на структуру сельскохозяйственного производства. Шариадом предусмотрены запрещенные к употреблению мусульманами продукты, в частности, свинина и товары из нее. В этой связи в арабских странах не существует свиноводческой отрасли. Более того. Кораном определены правила забоя скота, мясо которого разрешено употреблять в пищу.

Ввиду особенностей исторического развития арабских стран не во всех государствах в сельскохозяйственной отрасли нашли свое применение достижения НТР, механизация труда здесь встречается не часто. В большинстве государств используется ручной труд, на полях работают женщины и дети. Причем на производство этих самых орудий труда тратятся

небольшие средства населения, они изготовлены практически кустарным способом. Например, традиционным, как и много веков назад, орудием женщин во время сбора пшеницы и ячменя является обыкновенный серп. Лишь отдельные собственники имеют довольно большие наделы, позволяющие использовать сельскохозяйственную технику.

Традиции воспитания предполагают, что дети, особенно в сельской местности с раннего возраста приучены к труду и помогают взрослым. Например, в провинциях Ливии, на сельскохозяйственных полях практически нельзя встретить ни одного взрослого мужчины, сидящего за рулем трактора. Их водят мальчики 10-12 лет, которые развозят колодезную воду в цистернах. В этом факте и сочетаются традиции и условия современности арабских обществ. С одной стороны, дети, как и раньше, заняты на полевых работах, помогая старшим по хозяйству. С другой стороны, они работают на современной технике XX в. Причем вынуждены это делать, поскольку у большинства из них отцы уехали на заработки за границу, а мальчики, согласно традициям воспитания в семье, обязаны помогать матери воспитывать и содержать своих младших братьев и сестер.

Сбыт и продажа сельскохозяйственных товаров мелкими частными хозяйствами может осуществляться либо традиционным, с некоторой долей условности можно сказать, организованным методом – на рынке.

Большая часть товаров, как потребительских, так и продовольственных, закупается на рынках. Причем, рынки в экономической жизни населения являют собой уникальный пример сохранения многовековой традиции способа мелкотоварного производства и сбыта этой продукции в рамках небольшого по площади района, центра социальной жизни местных жителей и т.п.

Понятие рынка в понимании арабского населения значительно отличается от его современных аналогов в других странах мира. Рынок (сук) является центром встреч, где обмениваются новостями, обсуждают конфликты, споры между людьми, семьями и кланами. Можно сказать, что рынки без изменений сохранили принципы функционирования, объединяют крестьян и ремесленников, являются центром социальной жизни арабов. Более того, фактически в государствах БВСА они являются и центром экономической жизни, т.е. производства и продажи большей части товаров потребительского сектора.

В качестве примера подобного рынка можно привести самый большой на Ближнем Востоке базар ремесленников Хан-эль-Халили в центральной части Каира, ничуть не изменившийся с XIV в. Здесь можно купить все, чем славится Восток: специи, парфюмерию, золото, серебро, ковры, изделия из меди и бронзы, кожи, стекла, керамики, посуду. В Триполи одним из самых важных торговых центров - Шелковый рынок, поскольку в самом городе организовано производство шелковой ткани и изделий из нее. Причем на Шелковом рынке производятся и реализуются не только шелка, но также хлопчатобумажная и шерстяная ткань. Здесь ремесленники-арабы работают целыми семьями.

Способы продажи и организации на рынках фактически также остались без изменений. С тем лишь исключением, что продукцию крестьяне теперь

привозят на небольших грузовиках. Причем все это выставляется на продажу прямо на землю по обочинам дороги.

На рынках реализуются не только продукты земледелия. В некоторых арабских странах (Оман, Судан, Тунис) не последнюю роль играет ловля рыбы. Однако, в странах, имеющих выход к Средиземному морю, ресурсы невелики. Средиземное море небогато рыбой, поэтому и улов местных рыбаков более чем скромный. Как и в сельскохозяйственном производстве, орудия труда и технологии сбыта просты. С той лишь разницей, что лодки у рыбаков теперь с подвесным мотором.

Как правило, в городах в нескольких метрах от берега на якорях стоят небольшие рыбацкие лодки. Здесь же можно увидеть лодки, сколоченные из толстых досок со стационарным двигателем, с тентом от солнца для экипажа. Снасти местного рыбака довольно незатейливы, сделаны из местных материалов. Как правило, в его арсенале есть кошелка, плетенная из пальмовых листьев, небольшая сеть и толстые лески с крючками и грузилами, намотанные на дощечки. Обработкой рыбы для продажи занимаются мальчишки-подростки. На берегу они чистят рыбу, которую сразу же отнесут на рынок.

Рынки являются также центром ремесленничества, которое обеспечивает производимой мастерами продукцией потребности населения в потребительских товарах. В этом секторе занята значительная часть населения. Так, например, к середине 90-х годов около 48% сельского населения Египта в качестве основного вида занятий в числе прочих назвали ремесло. Подобная устойчивость традиции ремесленничества объясняется традиционными навыками местного населения и предпринимателей. В этой связи наряду с крупным промышленным сектором во многих государствах региона сохранилось мелкое ремесленное производство, занимая весомое место в экономике, что поощряется государством, которое рассчитывают таким образом сгладить проблему безработицы. Более того, арабские ремесленники производят те товары, которые арабские страны никогда не будут импортировать, т.к. в регионе уже сложились свои традиции изготовления, издержки производства очень низкие. Фактически ремесленничество – это способ самообеспечения государств БВСА потребительскими товарами.

Значение ремесленного производства в экономической жизни государства, а также необходимость его поддержки понимают и в руководящих кругах арабских стран. В качестве примера можно привести принятую в Марокко Инвестиционную хартию («Investment Charter»), которая содержит положения о стимулировании привлечения капиталовложений в ряд секторов экономики (обрабатывающую промышленность, туризм, недвижимость), в т.ч. и в ремесла³.

В этой связи ремесленный сектор, где сосредоточено частное предпринимательство и зачастую семейный бизнес, заслуживает отдельного упоминания. Как правило, секреты производства передаются ремесленниками

³ Outline law N°18-95. Establishing investment charter. Official Gazette n° 4336 - 13 Rejeb 1416 (December 6, 95). - Article 7, 8., // сетевой узел: <http://unpan1.un.org/intradoc/roups/public/documents/CAFRAD/UNPAN005730.pdf>.

из поколения в поколение. Технологии остаются практически без изменения, а орудия труда довольно архаичны и примитивны. Есть и исключения. Орудия труда могут ввозиться из-за рубежа, но продукция мастера будет традиционной для местного населения. Она традиционно реализуется на местных рынках, где работают кузнецы, гончары, ткачи-закройщики, тут же после производства, предлагая готовую продукцию и услуги. Исходя из специализации мастеров можно сказать, что мелкое ремесленное производство, как и прежде, обеспечивает потребительский сектор экономики, играя важную роль в обеспечении населения товарами первой необходимости, которые за рубежом, в силу традиционных предпочтений арабского населения и высоких издержек производства и доставки из-за границы, не изготавливаются (например, посуда, обувь).

Как правило, расположение лавок ремесленников в городах в определенных кварталах не случайно, а сложилось исторически, в ответ на потребности населения, которое строго соблюдает традиции. А в результате подобное следование нормам влияет и на экономические отношения. Магазины ремесленников находятся в тех районах, где их потенциальные клиенты или клиентки могут появляться по определенным случаям. Еще одним примером производства продукции, необходимой для следования традициям – это изготовление обуви. В лавке сапожника продается традиционная для каждого региона обувь для повседневной носки, которую за рубежом, разумеется, никто делать не будет. При этом работают в этом ремесле и мужчины, и женщины. Но женщины, в силу традиций, все делают дома, выполняя свою часть работы. Например, заготовки расшивают женщины, остальную работу выполняет сапожник. Вся обувь делается на заказ.

Еще одним примером, может служить г. Гадамес в Ливии, который иногда называют «городом кожи». Его мастера делают в основном «саббат», обувь, которую невесты по традиции надевают на свадебные торжества. Причем стоит эта обувь очень дорого, очень неудобна, а надевают ее только один раз в жизни. Некоторые современные девушки вообще отказываются выходить замуж, если ее семья отказывается покупать саббат. Другие могут попытаться отказаться ее надеть на свадьбу, но сила традиций очень велика. Мать девушки буквально заставляет дочь, нередко вопреки воле отца, купить эту обувь и надеть на свадьбу.

У некоторых гадамесских мастеров можно встретить современные инструменты для работы, изготовленные за рубежом. И все эти предметы, изготовленные на современных предприятиях за тысячи километров от этого города, служат арабским ремесленникам в Ливии для того, чтобы изготовить саббат для невесты, которые будут надеты всего один раз. Это еще раз доказывает силу традиций в арабских странах, которые затрагивают и экономическую сферу. в экономической модели арабских стран довольно тесно переплетены традиции хозяйственной деятельности, религиозные нормы и современные тенденции развития экономики. Причем влияние положений шариата и существующих обычаев на социально-экономические отношения не ослабевает, несмотря на происходящие в мире процессы, затрагивающие и

государства БВСА,

Однако если для городского и сельского населения характерно потребление не только товаров местного, но и зарубежного производства, то кочевое население является уникальным примером практически полного самообеспечения общества всем необходимым и строго следования вековым традициям. Причем необходимо учесть, что доля бедуинов в общей численности региона составляет порядка 5-10%. До сих пор нет точных данных о численности берберов⁴ в настоящий период; называются разные цифры - от 12 до 40 млн. человек. Примерно 50% живет в Марокко, 30% — в Алжире, 20% — в Тунисе, Ливии, Египте.

Берберы продолжают играть важную роль в странах Северной Африки, например в Марокко и Алжире, где имеются самые многочисленные их общины. Несмотря на повсеместную арабизацию некоторым берберским племенам удалось сохранить собственную идентичность. И даже в XX в. основы их традиционной организации не меняли формы.

У бедуинов практически все предметы обихода сделаны собственноручно. Например, полосы черной шерстяной ткани, из которых сшивается полог бедуинского шатра, ткут на самодельном ткацком станке из ниток, приготовленных из черной необезжиренной овечьей шерсти. Это необходимо для зимнего жилища, и во время дождя ткань набухает и не пропускает воду. Для вентиляции открывают нижний край полога. Летом палатки ставят из простой серой парусины. Вход в палатку, которая меньше нагревается, чем черный зимний шатер, обкладывают толстым слоем сухой верблюжьей колючки и обильно поливают водой. Проходящий через заслон воздух несколько охлаждается и увлажняется, создавая в палатке свой микроклимат. На пол также стелются ковры, которые ткут женщины. В интерьер бедуинской палатки входит и камышовая циновка, украшенная разноцветными шерстяными нитками. Фактически материалы для производства либо изготавливаются самостоятельно (разводят овцы, шерсть которых используется в дальнейшем), либо можно найти в пустыне.

Причем, шатер для бедуинов и дом, и средство укрытия от непогоды, а в ряде случаев и загон для скота. Шатер может быть разгорожен на две половины. Первая - устилается новыми коврами и, как правило, служит гостиной. Вторая – служит жилой комнатой. В случае непогоды, часть шатра отводится под овец.

Орудия труда или бытовые принадлежности кочевниками изготавливаются самостоятельно из подручных материалов. Например, колодезное деревянное колесо, через которое перебрасывают веревку и достают воду, железные вилы с коротким черенком, деревянная лопата, аккуратно скрепленная металлическими поясками. Из целого куска дерева делают ступки и лейки. Другой пример, деревянная в виде полумесяца дуга с выдолбленным отверстием посередине используется для поддержания полога палатки. В

⁴ Берберы - общее название покоренных в VII веке арабами и обращенных в ислам обитателей Северной Африки – от Египта до Атлантического океана с одной и от Судана до Средиземноморского моря – с другой стороны.

отверстие вставляют толстую палку, которую забивают в землю молотком. Разумеется, члены племени достигают мастерства в изготовлении всех необходимых предметов, поскольку от качества изготовления зависит их выживание в тяжелых кочевых условиях. У некоторых племен даже есть поговорка: «Если дождь капает через дугу, то куда же могут спрятаться обитатели палатки».

Необходимо отметить, что жизнь кочевников связана со скотом и финиковой пальмой. Пальма – самое больше, а иногда и единственное дерево в пустыне, и кочевники берут от нее все, что только можно получить. Кроме плодов это и веревки, мочалки, веера, тарелки, веники, даже тапочки, которые плетут из коричневых пальмовых волокон. Наибольшим разнообразием отличаются плетенные из пальмовых листьев изделия. Как правило, этим занимаются женщины племени. Например, скатерть кладут на землю и ставят на нее еду.

Однако современные условия экономики накладывают свои особенности на жизнь кочевников. Многие уходят на заработки, нанимаются на работу на нефтепромыслы и хлопковые плантации, на строительство дорог. Туареги – искусные караванщики и торговцы остались безработными, т.к. караваны сейчас уже не ходят. Колодцы, разбросанные в пустыне через каждые 30-40 км (дневной переход верблюда), разрушаются, заносятся песком и илом, хотя жители в некоторых регионах традиционно продолжают заниматься разведением верблюдов. В настоящее время дети шейхов кочевых племен учатся в университетах и пренебрежительно оглядывают шатры своих отцов. У палаток в пустыне можно увидеть их автомобили, купленные на отцовские деньги от проданного скота и пшеницы.

Подводя предварительные итоги, можно отметить, что в арабских странах на примере ремесленного производства проявляется специфика потребительского сектора экономики. Некоторые виды товаров первой необходимости, как и много веков назад, делаются по старинным технологиям, без проведения каких-либо инноваций в производстве. Специфика и структура сельскохозяйственного сектора определяется климатическими условиями и, не в последнюю роль, нормами шариата. При этом определенная часть населения (на примере кочевников) в государствах региона практически полностью существуют за счет самообеспечения многочисленными видами товаров.

Литература

1. Александров И.А. Монархии Персидского залива: этап модернизации – М.: Издательство «Дело и сервис», 2000.
2. Жданов С.В. Арабские страны в мировой экономике. – М.: Издательский Дом «Панорама», 2006.
3. Жданов С.В. Исламская экономика: ретроспективный анализ. // Финансовый бизнес. - 2000. - № 5.

4. Пересыпкин О.Г. Восточные узоры. – М.: КругЪ, 2006.
5. Гукасян Г.Л. Экономические реформы и экономическая программа исламизма: влияние ислама на стратегию социально- экономического развития (на примере арабских нефтедобывающих государств Аравии – членов ССАГПЗ). // Арабский Восток: ислам и реформы (сборник статей). – М., ИИиБВ, 2000. // сетевой узел: <http://www.iimes.ru/rus/2000/liste.html>.
6. Садуев Магомед-Расул. Закят в исламе и его значение для общества. // Ислам. - 2003. - № 3 (5).
7. Ткаченко А.А. Страны Северной Африки: эволюция модели общественного устройства и место исламских ценностей в обществе // Арабский Восток: ислам и реформы.– М., ИИиБВ, 2000. // сетевой узел: <http://www.iimes.ru/rus/2000/listr.html>.
8. A retrospective of ISDA's activities 2006 – 2007. // International Swaps and Derivatives Association. - 06.06.2007. //сетевой узел: <http://www.isda.org/index.html>
9. GCC overview. – 2007 // сетевой узел: <http://www.gulfbase.com/site/interface/thegcc/gccoverview.aspx>.