Севрюкова С.В.,
аспирант БГУ
Брянский государственный университет, г. Брянск
svetasevrukova@mail.ru

ТРАНСФОРМАЦИЯ СТРУКТУРЫ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Система формирования и распределения доходов населения – это важнейший показатель социально-экономического положения граждан, индикатор уровня жизни населения, механизм, влияющий на инвестиционные процессы экономической системы государства. Объективными показателями, характеризующими уровень жизни населения, определяющими платежеспособный спрос населения являются реальные располагаемые денежные доходы, которые рассматриваются динамике за последние годы.

Доходы составляют основу материального благосостояния населения и определяются ресурсами в денежном, натуральном и ином выражении, которые могут быть использованы на удовлетворение личных потребностей, налоговые и другие обязательные или добровольные платежи, а также сбережения.

В рыночной экономике система формирования и распределения доходов населения – это важнейший показатель социально-экономического положения граждан, индикатор уровня жизни населения, механизм, влияющий на инвестиционные процессы экономической системы государства.

Доходы населения не только определяют его материальное положение, но и в значительной мере отображают состояние и эффективность экономики и экономических отношений в обществе. Доходы характеризуются уровнем, составом и структурой, динамикой, соотношением с расходами, дифференциацией по различным слоям и группам населения.

В научной литературе существует множество трактовок понятия «доходы», например, Дж. Р. Хикс основывает свое определение дохода на концепции потребления – «это максимальное количество средств, которые можно потратить в течение некоторого периода времени при условии, что в соответствии с ожиданиями, капитальная стоимость (в денежном выражении) будущих поступлений сохранится прежней» [1].

По определению А.Е.Суринова «под доходом понимается сумма всех видов поступлений в денежной форме или виде материальных благ или услуг, получаемых в качестве оплаты за труд, в результате различных видов экономической деятельности или использования собственности, а также безвозмездно в форме социальной помощи, пособий, дотаций и льгот [2]».

По мнению других авторов, доходы населения – это совокупность денежных и натуральных средств, а также услуг, соотнесенных с прожиточным минимумом и используемым для удовлетворения разнообразных потребностей челове-

ка с целью поддержки соответствующего физического, морального, экономического, интеллектуального уровня [3].

Важным социально-экономическим показателем, характеризующим уровень жизни населения, являются доходы, полученные от различных источников. Доходы населения в значительной мере отражают состояние и эффективность экономики и экономических отношений в обществе.

Процесс формирования и использования доходов населения на каждом этапе общественного развития имеет свои особенности. Современные условия кардинально трансформировали параметры доходов в России:

- во-первых, изменились источники: к традиционным добавились новые (доходы от предпринимательской деятельности, доходы от собственности и др.);
- во-вторых, модифицировалась количественная и качественная оценка доходов, появились такие характеристики, как располагаемые и реально располагаемые доходы, коэффициент концентрации и дифференциации, дефицит дохода, прожиточный минимум, уровень бедности, покупательная способность денежных доходов населения и т.д.;
- в-третьих, введена удельная оценка доходов населения, связанная с расчетом на душу населения, удельным весом заработной платы в душевых доходах, долей социальных трансфертов в душевом денежном доходе и др.;
- в-четвертых, прибавились новые формы использования доходов: обязательные платежи и взносы, расходы на покупку иностранной валюты, ценных бумаг, жилья (недвижимости), вклады в банки, инвестиционные фонды и др.

Переход в России от государственной системы формирования доходов населения к рыночным принципам формирования доходов граждан неизбежно вызвал кардинальные изменения во всей системе доходов. Эти изменения сочетались с падением объемов производства, разрушением традиционных хозяйственных связей и приватизацией государственной собственности.

Рассматривая денежные доходы населения, следует использовать такие понятия, как «совокупные», «располагаемые», «номинальные» и «реальные» доходы.

Совокупные доходы – общая сумма денежных доходов по всем источникам поступления с учетом стоимости натуральных поступлений от личного подсобного хозяйства на собственное потребление и стоимости бесплатных или льготных услуг населению за счет социальных фондов. В самом общем виде совокупные доходы можно разделить на доходы в натуральной и денежной форме. Для нашего исследования особый интерес представляют именно денежные доходы, т.е. денежные средства, поступающие в домохозяйства от различных источников, причем в большей степени реальные и располагаемые денежные доходы населения.

Номинальные доходы характеризуют уровень денежных доходов до уплаты налогов и платежей и независимо от изменения цен. Например, номинальная заработная плата, являясь вознаграждением за выполненную работу, представляет собой сумму денег, начисленную работнику. Доля номинальных денежных доходов домохозяйств в ВВП зависит от уровня развития национального хозяйства, и в развитых странах колеблется в пределах 65-75%.

Ошибки Правительства Российской Федерации в проведении реформ, обусловившие сильнейший экономический спад в 90-х гг., явились существенным фактором, отрицательно повлиявшим как на объем получаемых россиянами доходов, так и в целом на уровень и качество жизни населения. За этот период доходы граждан падали быстрее и больше, чем ВВП в целом [4].

При оценке благосостояния населения следует учитывать соотношение реальных потребностей граждан и степени их возможного удовлетворения. Таким образом, происходит оценка текущих денежных доходов и фактического потребления, денежных сбережений, количество и качество накопленного домашнего имущества, жилья, услуг здравоохранения, образования.

После выплаты налогов и обязательных платежей номинальные доходы преобразуются в располагаемые доходы, т. е. доходы, фактически остающиеся в распоряжении населения. Располагаемый доход домашних хозяйств определяется как доход, полученный домашними хозяйствами от производственной деятельности, от собственности, а также в результате перераспределительных операций: добавлением полученных субсидий на производство и импорт текущих трансфертов (кроме социальных трансфертов в натуральной форме), и вычитанием выплаченных налогов на производство и импорт и текущих трансфертов (включая текущие налоги на доходы и богатство).

Важным и объективным показателем, характеризующим уровень жизни населения, определяющим платежеспособный спрос населения являются реальные располагаемые денежные доходы.

Реально располагаемый доход – это располагаемый доход, скорректированный в соответствии с уровнем инфляции. В отдельных случаях выделяют скорректированный располагаемый доход как доход, исчисленный после добавления социальных трансфертов в натуральной форме. Реально располагаемые доходы населения характеризуются количеством потребительских товаров и платных услуг, которые можно приобрести на денежные располагаемые доходы населения. Реальные доходы зависят от динамики цен на потребительские товары и услуги, т. е. они будут понижаться при неизменных располагаемых доходах и росте цен.

Динамика реальных располагаемых доходов населения при сравнении с предыдущими годами, демонстрирует значительные спады в 1992 г. – 52,5%, 1995 г. – 85%, 1998 г. – 84,1%, 1999 г. – 87,7%, которые ознаменованы серьезными экономическими кризисами в России, негативно, отразившимися на бюджетах россиян (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика реальных располагаемых денежных доходов населения, в % к предыдущему году

Годы	Темп роста, %	Годы	Темп роста, %	Годы	Темп роста, %
1987*	104,2	1994	112,9	2001	108,7
1988*	108,7	1995	85,0	2002	111,1
1989*	113,0	1996	100,6	2003	114,9
1990*	118,0	1997	105,8	2004	110,1
1991	116,0	1998	84,1	2005	111,9
1992	52,5	1999	87,7	2006	113,2

1993	116,4	2000	112,0	2007	109,7

* - динамика номинальных доходов населения

Источник: Российский статистический ежегодник. Ст. сб./ Госкомстат России. – М., 2007. – 33с., официальный сайт Госкомстата: www.gks.ru

Снижение реально располагаемых доходов связано со следующими причинами:

• во-первых, с ростом доли населения, уровень жизни которого ниже прожиточного минимума; усугублением процессов бедности, сокращением доходов той части населения, которая живет немного выше черты бедности;

• во-вторых, с неблагоприятными пропорциями между динамикой цен (на основные продукты питания, продовольственные товары длительного пользования, транспорт, жилье) и доходов, которые выражаются в ухудшении показателей качества питания (расходы на продукты питания превысили расходы на непродовольственные товары);

• в-третьих, с ростом тарифов на услуги и цен на потребительские товары.

Сравнивая динамику изменения реальных располагаемых доходов и индекса потребительских цен, можно явно проследить прямую зависимость этих показателей. Те периоды, которые отмечены высоким скачком цен (1991 г. – 230%, 1995 г. – 231%, 1998 г. – 184%) и показывают резкое снижение роста доходов (рис. 1).

Рисунок 1 – Динамика реальных располагаемых доходов населения и потребительских цен, в % к предыдущему году

Начиная с 2000 г., наметилась тенденция роста реальных денежных доходов. В 2006 г. уровень реальных располагаемых доходов населения составил 113,2%, однако он не достиг уровня 1991 г., а 2007 г. показал небольшое снижение темпов роста реальных доходов. В целом, за последние пять лет, наблюдается положительная тенденция роста реальных располагаемых доходов граждан и это связано, прежде всего, с экономической стабильностью в стране, снижением уровня инфляции, проведением государственных мер по улучшению благосостояния населения.

При исследовании доходов целесообразно выделять отдельные стадии процесса воспроизводства, такие как образование, распределение, перераспределе-

ние, формирование конечных (располагаемых) доходов, использование располагаемых доходов для конечного потребления и сбережений.

На стадии образования и распределения первичных доходов – это прежде всего оплата труда наемных работников, смешанный доход от собственной производственной деятельности и доход от собственности. На этапе вторичного распределения доходов первичные доходы домохозяйств преобразуются в располагаемый доход за счет получения трансфертов и выплаты налогов.

В советский период доходы населения полностью определялись заработной платой, пенсиями и пособиями, выплачиваемыми государственными организациями и ведомствами. В рыночных условиях число различных видов доходов населения значительно увеличилось, а их размеры в большей степени стали определяться трудовой и экономической активностью, инициативой людей, уровнем образования, опытом, т.е. в конечном счете, их адаптацией к новым экономическим условиям.

Если проанализировать процессы формирования и распределения доходов российского населения, то с начала 90-х гг. наблюдается тенденция изменения личных доходов в связи с уменьшением доли заработной платы и ростом предпринимательских доходов.

Однако, определяющим фактором в формировании денежных доходов населения является оплата труда, так как служит источником средств существования для большинства населения страны и воздействует на экономический рост страны. Именно оплата по труду определяет состояние и перспективы взаимоотношений населения с финансовой системой государства. Важным препятствием в России на пути использования денежных доходов населения в финансовой сфере, сдерживания эффективного развития экономики, явился экономически необоснованный и социально неоправданный низкий уровень оплаты труда.

По данным Росстата, за последние два десятилетия, связанные с социально-экономическими преобразованиями, доля оплаты труда в структуре доходов населения значительно снизилась с 76,4% в 1990 г. до 62,8% в 2000 г. Доля заработной платы от общих доходов населения снова начала увеличиваться в 2004 г.с 65% до 70,4% в 2007 г, таким образом этот показатель может приблизится к уровню 90-х гг.

В последние годы снижается доля оплаты труда наемных работников в структуре ВВП. В 1990 г. до финансовых кризисов в экономике, она составляла 39%, в 1995-1996 гг. поднялась до 50%, в 2005-2006 гг. заработная плата наемных работников занимает от общей суммы ВВП приблизительно 44% от общего объема ВВП России [5], 2007 г. характеризует небольшое повышение доли заработной платы в совокупности валового продукта (рис. 2.).

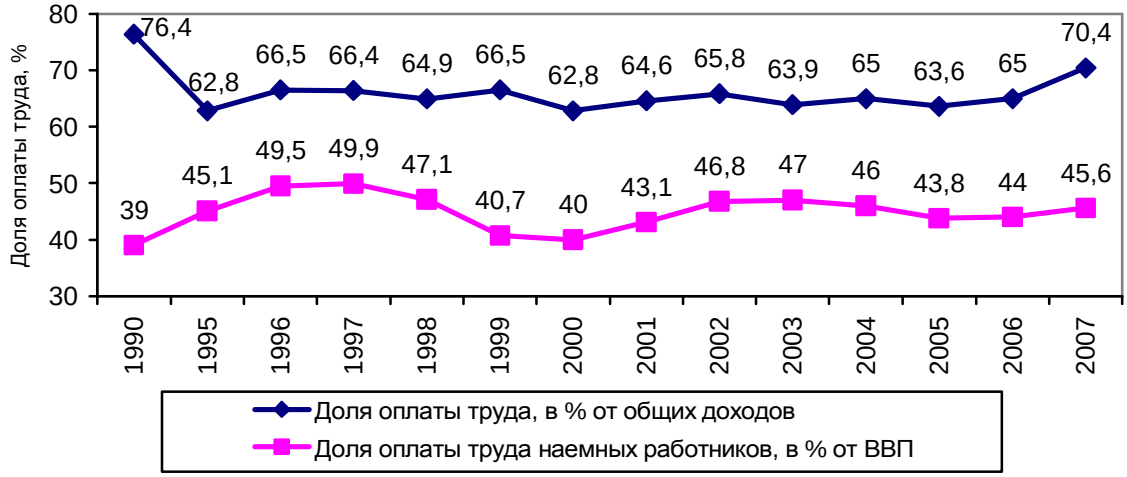

Рисунок 2 – Удельный вес оплаты труда работников от общих доходов и в структуре ВВП,%

Снижение удельного веса оплаты труда при переходе к рынку имеет объективные причины: падение объема производства и появление новых источников доходов (предпринимательского дохода и доходов от собственности). Это снижение ведет к сокращению отчислений в фонды социального назначения, которые являются источником формирования доходов в виде социальных трансфертов.

В России сложилась практика неоправданно заниженной и экономически необоснованной оплаты труда преимущественно в государственной и особенно в секторе бюджетного финансирования (отрасли социально-культурного назначения, фундаментальная наука). Поэтому закономерно, что очень высокая дифференциация населения по доходам в целом в большей мере обусловлена значительными различиями в оплате труда. Традиционно для России наиболее высокие заработки концентрируются в топливно-энергетическом комплексе, цветной металлургии, сфере финансов, кредитовании и страховании, а минимальная оплата труда характерна для бюджетной сферы, легкой промышленности, сельского хозяйства.

Особенностью современной России является и то обстоятельство, что получатели средней заработной плата вынуждены тратить на сравнительно нормальное питание, достаточное для обеспечения работоспособности, больше половины ее размера. В 2001 г. на среднемесячную заработную плату можно было приобрести 2,1 набора прожиточного минимума, а удельный вес расходов на питание домашних хозяйств составлял 43,3%. В 2004 г. на среднемесячную заработную плату можно приобрести 2,8 набора прожиточного минимума. В 2007 г. начисленная заработная плата увеличилась по сравнению с 2004 г. почти в 2 раза, однако ее величина позволяет приобрести только 3,5 набора прожиточного минимума.

Экономическая ситуация в России, государственная политика в отношении доходов населения, отраслевая структура производства в значительной мере определяют уровень, структуру и динамику доходов населения в стране.

Уменьшение доли социальных выплат наблюдается в последние три года, если в 2001 г. социальные доходы занимали 15,2% от общих доходов населения, то в 2007 г. эта доля снизилась до 10,9%.В эту категорию выплат относятся посо-

бия, стипендии, единовременные выплаты, дотации различным категориям граждан, в частности, малообеспеченным и бедным слоям населения.

Принципиальное значение имеет то, что в структуре доходов населения значительно возросла доля доходов от собственности (в крупных городах особенно распространен такой вид дополнительного источника дохода, как сдача собственных квартир и другой недвижимости в аренду). Если до приватизации, в 1990 г. это показатель составлял 2,5%, затем с 2000 г. он значительно вырос и в 2005 г. составил 10,3%, в последнее время наблюдается небольшое снижение доли доходов от собственности – 6,7% в 2007 г., это может быть связано с небольшим замедлением прироста вложений в рынок недвижимости (таблица 2).

Таблица 2 – Состав денежных доходов населения, в % к итогу

Годы	Денежные доходы, всего	В том числе				
		доходы от предпринимательства	оплата труда	социальные выплаты	доходы от собственности	другие доходы
1990	100	3,7	76,4	14,7	2,5	2,7
1995	100	16,4	62,8	13,1	6,5	1,2
1996	100	13,1	66,5	14,0	5,3	1,1
1997	100	12,5	66,4	14,8	5,7	0,6
1998	100	14,4	64,9	13,4	5,5	1,8
1999	100	12,4	66,5	13,4	5,5	1,8
2000	100	15,4	62,8	13,8	6,8	1,2
2001	100	12,6	64,6	15,2	5,7	1,9
2002	100	11,9	65,8	15,2	5,2	1,9
2003	100	12,0	63,9	14,1	7,8	2,2
2004	100	11,7	65,0	12,8	8,3	2,2
2005	100	11,4	63,6	12,7	10,3	2,0
2006	100	11,1	65,0	12,0	10,0	1,9
2007	100	10,0	70,4	10,9	6,7	2,0

Источник: Российский статистический ежегодник. Ст. сб./ Госкомстат России. М., 2007.- 187с.; официальный сайт Росстата: www.gks.ru

В современных условиях произошли существенные изменения в получаемых населением доходах – увеличилось их многообразие, усложнилась структура, явно проявилась тенденция к дифференциации. Усиление неравенства в распределении доходов, низкий их уровень у основной части населения и концентрация средств относительно небольшой группой людей понижают совокупный потребительский спрос, делают его односторонним, что не способствует развитию производства и реального сектора экономики. В связи с этим нарастающее социально-экономическое расслоение становится одной из острых проблем современности

При продолжении политики экономического роста, включающей очевидные меры государственной поддержки населения, уровень бедности в стране будет снижаться, но сразу первоочередной проблемой станет увеличивающаяся дифференциация населения по доходам. Опасность нарастающего неравенства населения по доходам заключается в повышении риска социально-экономической нестабильности и торможении экономического роста [6].

С переходом к рынку усилилась межгрупповая, межфирменная, отраслевая, районная и региональная дифференциация доходов. Кроме того, рост дифференциации в переходный период был связан с тем, что оплата труда части населения производилась по прежней системе. При этом в стране уже появился новый общественный слой (менеджеры, предприниматели, банкиры, владельцы недвижимости и др.), действующий по законам рыночной экономики и получающий высокие доходы. В целом переход к рыночным отношениям в России характеризуется обеднением значительной доли населения. С развитием рыночных отношений, как показывает жизнь, неравенство увеличивается.

Влияние дифференциации доходов населения на экономику огромно. С одной стороны, она обеспечивает экономическое стимулирование труда и предпринимательской деятельности. Существование в доходах создают материальную заинтересованность всех участников производства в выполнении более сложной, тяжелой и ответственной работы, что в свою очередь, активно воздействует на повышение профессионального уровня и интенсивности труда. В конечном счете, это способствует росту доходов населения.

С другой стороны, необоснованно высокая дифференциация доходов создает социальную напряженность в обществе, ведет к социальным потрясениям. В такой ситуации ухудшается условия восстановления физических и духовных сил, снижается возможность профессиональной подготовки, что ведет, в конечном счете, к падению производительности труда и темпов экономического развития.

В 2007 г., по данным Росстата, на долю 10% наиболее обеспеченного населения приходилось 31% общего объема денежных доходов (в 2006 г. – 29,6%), на долю 10% наименее обеспеченного населения, как и в 2006 г. – 2%.

Последующие тенденции в дифференциации доходов в России во многом будут зависеть от происходящих изменений в структуре денежных доходов населения. Наметившийся выход страны из экономического кризиса и потенциальное улучшение ситуации на рынке труда, повышение уровня доходов пенсионеров в результате проведенной пенсионной реформы, несомненно, может создать предпосылки для снижения уровня социального расслоения. В то же время дальнейшее развитие процессов приватизации, коммерциализации будут способствовать увеличению доходов от собственности, для которых характерна высокая дифференциация в условиях рыночной экономики. В такой системе особую роль приобретает политика государства, направленная на регулирование рынка труда и предоставление социальных гарантий. Важно, чтобы дифференциация доходов в российском обществе стабилизировалась на уровне, характерном для большинства экономически развитых стран.

Основные задачи в области доходов населения и повышения уровня жизни являются:

– обеспечение роста реальных денежных доходов населения, сокращение бедности;
– своевременная выплата текущих денежных доходов населения: заработной платы, пенсий, пособий, погашение накопленной задолженности;
– последовательное повышение минимальных государственных гарантий (минимальная оплата труда, минимального размера пенсий по старости, пособий и приближение их к прожиточному минимуму с учетом установленных в федеральном бюджете средств);
– осуществление мер по переходу к оказанию эффективной государственной социальной помощи домохозяйствам, среднедушевой доход которых ниже величины прожиточного минимума, усиление адресной социальной поддержки;
– создание условий для сокращения межрегиональной дифференциации реальных доходов населения и выравнивания уровня жизни населения регионов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Дж. Р. Хикс Стоимость и капитал. – М.: Прогресс, 1993. С. 291.
2. Суринов А.Е. Доходы населения. Опыт количественных измерений. – М.: Финансы и статистика, 2000.С. 6.
3. Федченко А.А., Одегов Ю.Г. Оплата труда и доходы работников. Учебное пособие. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2004. С. 83.
4. Абакумова Н.Н., Подовалова Р.Я. Политика доходов и заработной платы: Учебное пособие. – Новосибирск: Изд-во МГАЭиУ, ИНФРА-М, 1999. – 181 с.
5. Миронова Н. К достойной оплате труда // Экономика и жизнь 22 мая 2008 г.
6. Кузнецова Е., Кузнецов С. Процессы дифференциации доходов населения и их государственное регулирование // Экономист.-2004. -№ 4.- С.48.